



KASVUUN JOHTAMINEN

BALENTOR

KEHITYSOHJELMA PK-YRITYSTEN AVAINHENKILÖILLE SATAKUNNASSA

Supersuosittu kehitysohjelma on nyt uudistettu! Ohjelma sisältää mm. ainoana Suomessa täysin uudet kahdeksan (8) lisäetua osallistujille. Kehitysohjelmassa keskitytään yrityksesi kasvun johtamiseen. Tavoitteena ovat yrityksesi tuloksellisuuden parantaminen ja liikevaihdon kasvu. Kehitysohjelma vahvistaa myös alueellista yhteistyöverkostoasi ja auttaa kohdentamaan yrityksesi sisäisten resurssien käyttöä.

- Kehitysohjelma yrityksesi kasvun rakentamiselle ja johtamiselle
- 10 valmennuspäivää, kaksi päivää kuukauden välein
- 2 yrityskohtaista konsultointipäivää
- Osallistumismaksu 1590 € / osallistuja (+ alv 24 %), kehitysohjelma sisältää de minimis -tukea ja on siten edullinen pk-yritykselle
- Osallistujamäärä 10–20 henkilöä, pääsääntöisesti yksi osallistuja per yritys
- Koulutus toteutetaan Porissa

Kehitysohjelman hyödyt lyhyesti

- Liiketoiminnan kehittyminen – strategian ja käytännön toimien vahvempi yhteys
- Tuloksellisuuden parantaminen – keskittyminen ydintoimintojen kannalta tärkeisiin asioihin
- Käytännönläheisyys – pk-yrityksen työkalupakki käyttöösi arjen toimintojen tehostamiseen
- Parhaat käytänteet – vertaisoppiminen, alueellinen verkostoituminen ja innostava ilmapiiri

*Balentor Oy toimii ELY-keskusten valtakunnallisena puitetoimittajana. Koulutus on osa ELY-keskuksen Yritysten kehittämispalveluita, joilla vahvistetaan yritysten kilpailukykyä. Lisätiedot koulutuksen sivustolta:
<https://www.ely-keskus.fi/web/yritystenkehittamispalvelut/kasvuun-johtaminen>*



Kehitysohjelman sisältö

Kehitysohjelma toteutetaan yrityskohtaisen lähestymistavan kautta. Koulutuksen alussa analysoidaan yrityksesi nykyinen toimintaympäristö ja määritellään tavoitteet, joiden pohjalta luodaan toimenpidesuunnitelma. Toimenpidesuunnitelmalla varmistetaan, että ohjelman teemat kytetään yrityksesi arkeen.

11.-12.10.2022 Pk-yrityksen kasvuun johtaminen ja kasvustrategian laadinta

Teemu Kaakinen

- Yrityksen kasvun ajurit, vaihtoehdot ja kasvun vaiheissa onnistuminen
- Strategiset analyysit, riskien hallinta ja liiketoimintamahdollisuuksien tunnistaminen
- Kasvuyrityksen liiketoiminnan strategiset valinnat ja strategian toimeenpano

8.-9.11.2022 Kasvun monet mahdollisuudet – Innovaatiotyöpajat

Teemu Kaakinen

- Innovaatiostrategian keskeisten painopistealueiden tunnistaminen ja läpikäynti - Innovointi yrityksen kasvun tukena
- Innovaatiosta tuloksiksi - kehitysprojektin suunnittelun parhaat käytänteet ja yhteiset innovointityöpajat
- Yrityskohtaisen kehitysprojektin käynnistäminen

8.-9.12.2022 Kasvuyrityksen markkinointi ja myynti

Teemu Kaakinen

- Kasvuyrityksen markkinoinnin ja myynnin johtaminen sekä tukeminen kotimaassa ja kansainvälisesti
- Yrityksen myyntikonsepti kotimaassa ja eri kohdemaissa
Markkinoinnin ja myynnin työkalut johtamisen tukena ja asiakkuuksien johtaminen

17.-18.1.2023 Kasvuyrityksen talous, rakenteet ja toimintamallit

Harri Helander

- Kasvuyrityksen talouden ja kannattavuuden johtaminen sekä liiketoimintamallit
- Prosessien kehittäminen ja Lean
- Hallitus- ja johtoryhmätyöskentely sekä kasvuyrityksen johtamisjärjestelmä
- Kasvuyrityksen jatkuva parantaminen ja ketterät menetelmät

7.-8.2.2023 Kasvuyrityksen johtaminen ja johtajana kasvu

Tuija Hietanen

- Erilaiset johtamistyylit kasvuyrityksen johtamisessa
- Organisaatiokulttuuri ja muutosjohtaminen yrityksen kasvun mahdollistajana
- Rekrytointi kasvun mahdollistajana
- Tiimin ja henkilöstön johtaminen

Yrityskohtaiset konsultointipäivät

Konsultointipäivien aikana kehität yrityksellesi ajankohtaisia asioita yhdessä valmentajan kanssa. Konsultointipäivien aiheet määritellään etukäteen yhdessä valmentajan kanssa ja niitä voi hyödyntää sekä strategisen että operatiivisen tason toiminnan kehittämiseen. Konsultoinnissa syvennytään valitsemiisi aiheisiin sekä määritellään tavoitteet ja konkreettiset toimenpiteet, joilla varmistetaan tavoitteisiin pääseminen.

Konsultointipäivien ajankohdat ja paikka sovitaan tarpeidesi mukaan ja niihin voi osallistua myös muita yrityksesi henkilöitä. Lisätiedot:

<https://www.balentor.fi/kasvuun-johtaminen>



Kenelle?

Kehitysohjelma soveltuu yrittäjille, toimitusjohtajille sekä muille yrityksen avainhenkilöille.

Osallistuvat yritykset

Kehitysohjelmaan osallistuu n. 15 kehityshaluista yritystä eri toimialoilta ja valmennuskerroilla vaihdetaan paljon parhaita käytänteitä. Ryhmässä muodostuu usein myös keskinäisiä verkostoja ja asiakkuuksia.

Kehitysohjelman sivusto

Kehitysohjelman sivusto sisältää muun muassa tarkemmat kuvaukset valmennuspäivien sisällöistä, vastauksia useimmin kysytyihin kysymyksiin ja esimerkkejä ohjelmassa käytettävistä työkaluista:

<https://www.balentor.fi/kasvuun-johtaminen>

Kehitysohjelman valmentajat

Kehitysohjelman valmentajina toimivat kokeneet ja ammattitaitoiset yritysvalmentajat. Valmentajilla on tietoa lukuisten eri yritysten kehittämisprojekteista ja laaja poikkialainen osaaminen.



Tuija Hietanen

Yli 25 vuoden kokemus yritysten kehittämisestä sekä johto- ja esimiestehtävistä.

Ydinosaaminen:

Strateginen johtaminen, palvelumuotoilu, myynnin johtamisen ja esimiestyön kehittäminen sekä strategisten muutosten onnistunut läpivienti.



Teemu Kaakinen

Yli 20 vuoden kokemus yli 1000 pk-yrityksen liiketoiminnan kehittämisestä.

Ydinosaaminen:

Myynnin johtamisen ja myynnin kehittäminen, strategiset muutos- ja kehitysprojektit, pk-yritysten liiketoiminnan kokonaisvaltainen konsultointi ja valmennus.



Harri Helander

Yli 12-vuoden kokemus yritysten liiketoiminnan kehittämisestä ja konsultoinnista.

Ydinosaaminen:

Strategian ja liiketoiminnan kehittäminen, johtamisen ja suorituskyvyn parantaminen sekä tuotannon ja prosessien terävöittäminen.

LISÄEDUT OSALLISTUJILLE

1. Kickstart – Yritysalkuanalyysi

Ennen kehitysohjelmaa yrityksille tehdään tarkka alkuanalyysi. Analyysissa tunnistetaan yrityskohtaisesti kasvuun johtamisen kehitysohjelman vahvuudet ja kehitystarpeet sekä laaditaan yrityskohtainen kehityssuunnitelma. Suunnitelma toimii pohjana myös yrityksille tehtävässä konsultoinnissa.

2. Kasvun työkalupakki käytössä koulutuksen ajan

Balentorilla on lähes 30 vuoden kokemus kasvuun johtamisen saralta. Vuosien saatossa olemme räätälöineet sadoittain erilaisia teemoihin liittyviä lomakkeita, templateja ja työkaluja pk-yritysten kehittämisen tueksi. Osallistujayritykset saavat käyttöönsä yli 40 käytännön työkalua, joita he voivat hyödyntää oman toimintansa kehittämisessä ja tuloksellisuuden edistämiseksi.

3. Johtajan vuorovaikutusanalyysi

Balentor tulee toteuttamaan kaikille osallistujille suositun Johtajan vuorovaikutusanalyysin osana kehitysohjelmakokonaisuutta. Arvioinnin kautta osallistuja saa tietoa omista vahvuuksista ja heikkouksista sekä tulosten pohjalta hänen taitojaan kehitetään paremmaksi eri koulutuskertojen yhteydessä. Balentor on edelläkävijä erilaisten arviointien toteutuksessa ja toimii globaalisti muun muassa IBM:n kanssa arviointien saralla.

4. Balentorin materiaalipankki

Balentorilla on käytössä laaja ja monipuolinen asiantuntijoiden tuottama materiaalipankki, joka sisältää blogeja, whitepapereita ja videoita valmennuksen eri aiheista. Nämä kaikki materiaalit ovat käytössä osallistujilla etäoppimista varten.

5. Balentor Forum

Balentor Forum on useita vuosia sitten perustettu Balentorin FB-ryhmä, johon pääsevät vain Balentorin ELY-kehitysohjelman käyneet. Vuosien saatossa ryhmä on kasvanut useiden satojen jäsenten laajuiseksi yritysverkostoksi.

6. #Huippukehittyjä – sertifikaatti

Osana kehitysohjelmaa tullaan järjestämään #Huippukehittyjä – kilpailu. Kilpailun tarkoituksena on positiivisessa hengessä kilpailla parhaiten kehittyvästä myyntiorganisaatiosta ja henkilöstä. Kilpailu pitää sisällään erilaisia tehtäviä ja tavoitteita, jotka kytetään osaksi eri koulutuskertoja. Lopuksi voittaja palkitaan #Huippukehittyjä – sertifikaatilla ja palkinnoksi voittaja saa fyysisen #Myyntikirjan.



7. Balentorin oppimisympäristö

Kehitysohjelmaa varten Balentor on rakentanut yrityksille Teamsiin räätälöidyn oppimisympäristöalustan. Alusta mahdollistaa verkostoitumisen, materiaalien ja työkalujen jakamisen ja neuvojen pyytämisen reaaliajassa.

8. Mahdollisuus edullisiin lisäkonsultointeihin

Ohjelman jälkeen osallistujilla on mahdollisuus anoa ELY-keskukselta 2–5 päivään kerrallaan 325 € per päivä maksavia lisäkonsultointeja. Näiden avulla voidaan varmistaa yrityksen kehittyminen myös ohjelman jälkeen.

Referenssit

Olemme vuosien varrella kehittäneet lukuisia yrityksiä, joista monet jatkavat edelleen asiakkainamme. Kehitysohjelman sivusto sisältää referenssejä sekä ohjelmiin osallistuneiden yritysten kokemuksia.

Tässä muutamia kehitysohjelmaan osallistuneita pk- ja kasvuyrityksiä:

"Tämä koulutus oli monipuolinen, antoisa, myönteinen ja ennen kaikkea tätä päivää."

"Parasta oli avoin ja rento ilmapiiri, jossa epäonnistumisen pelko ei rajoittanut keskustelua."

"Saimme tuloksia ihan konkreettisesti. Hyvä valmennusote. Sopivasti pilkettä silmäkulmassa."

AitoVet

Aidosti paikallinen eläinlääkäri

HOTELLI
NUUKSIO
HOTEL

extron
architects of extrusion

**Ram
Booms**

LAATTA
LEEVI

aste

LIPSANEN

ELONEN

NHR Niskan Hydrauliiikka
ja Raskasosa Oy

Ilmoittautuminen

Kehitysohjelmaan osallistuminen ei edellytä pitkää hakuprosessia – kaikki hoituu yhdellä ilmoittautumisella.

Ilmoittautumisen takaraja on **maanantai 3.10.2022**.

ILMOITTAUDU KEHITYSOHJELMAAN

Yhteyshenkilöt

Balentor Oy: Henri Hinkkanen, 050 406 5280, henri.hinkkanen@balentor.fi
Satakunnan ELY-keskus: Timo Klimoff, 0295 022 053, timo.klimoff@ely-keskus.fi

Balentor ja ELY-yhteistyö

Balentor Oy on toiminut ELY-keskusten valtakunnallisena puitetoimittajana vuodesta 2010 alkaen. ELY on valinnut puitetoimittajat laadullisia ja tuloksellisia kriteereitä painottaen – hinta on ollut kaikille sama. Erityisesti korkea koulutus- ja osaamistaso, vahva kokemus pk-yritysten kehittämisestä ja edellytykset toteuttaa tuloksellista konsultointia ovat vaikuttaneet puitetoimittajaksi valintaan.