

290

**VAIKUTTAVA
MYYJÄ**

Lahti

BALENTOR

VAIKUTTAVA MYYJÄ

Vaikuttava Myyjä on valmennusohjelma B2B myyjille, jotka haluavat saada entistä paremmat valmiudet menestymiseen.

Kehityt niin ihmisiin vaikuttajana, myyntitulosten tekijänä kuin sosiaalisen median aktiivisena toimijana.

Valmennuksen avulla

Tunnistat myyntisi todelliset vahvuudet ja kehityskohteet.

Saat konkreettisia neuvoja myyntityösi vaikuttavuuden kehittämiseksi.

Modernisoit myyntiprosessisi tähän päivään.

MYYNTITULOKSESI TULEVAT KASVAMAAN!



Löydä
suuntasi



Nosta
suorituskykyäsi



Tunnista
kehityskohteesi



Kehitä
myyntitaitojasi



Vahvista
digiosaamistasi



BALENTOR

VALMENNUKSEN SISÄLTÖ

Ti 5.3.2019

Klo 13.00 – 16.00

Scandic Lahti

Kert Kenner

Kick-off

Ohjelman tavoitteiden ja sisällön läpikäynti

Henkilökohtaisten tavoitteiden kirkastaminen

Missä minun tulee tulevaisuudessa onnistua, jotta myyntitulokset kasvavat?

Ke 13.3.2019

Klo 12.00 – 16.00

Scandic Lahti

Teemu Kaakinen

Löydä suuntasi

Asiakastarpeiden ja ostokäyttäytymisen murros

Kilpailija-analyysi ja kilpailuetujen löytäminen

Oman myyntityön strategian ja suunnitelman laatiminen

Ke 20.3.2019

Klo 12.00 – 16.00

Scandic Lahti

Sani Leino

Vahvista digiosaamistasi

Digitaalisen ajan nousseet odotusarvot ja vaikutukset asiakkaiden ostokäyttäytymisen muutoksiin

Sosiaalisen myynnin neljä tukipilaria

Modernin myyjän tehokkaat toimintamallit verkossa

Ti 26.3.2019

Klo 12.00 – 16.00

Scandic Lahti

Kert Kenner

Nosta suorituskykyäsi

Asiakkaan ostopolun ymmärtäminen ja eri ostajapersoonat

Tuloksia aikaansaavan myyntikonseptin kehittäminen

Toimivat työkalut ja mallit myyntiin

IBM

Myyjääarviointi

Itsearviointi

Tunnista kehityskohteesi

Myyjän persoonallisuuspiirteiden analyysi

Motivaatiotekijöiden arviointi

Huippumyyjän piirteisen ja tuloksellisen myyntiprosessin arviointi

Ke 10.4.2019

Klo 12.00 – 16.00

Scandic Lahti

Tuija Hietanen

Oman myyjäärvioinnin analysointi ja hyödyntäminen

Selkeät ratkaisut myyjänä kehittymiseksi

Eri myyntitilanteiden harjoittelu

Mukana IBM Kenexan myyjääarviointi!

Maailman johtavan arviointiyrityksen IBM Kenexan Smarter Workforce myyjääarviointi kirkastaa henkilökohtaiset vahvuutesi ja tärkeimmät kehityskohteesi. Tulosten pohjalta saat arvokasta tietoa myyntityösi vaikuttavuuden kehittämiseksi.

Voit suorittaa myyjäärvioinnin toisen valmennuskerran jälkeen sinulle sopivana hetkenä omalta koneeltasi. Arvion täyttämiseen menee n. 2h.



VALMENTAJAMME



Kert Kenner

- Kokenut markkinoinnin ja myynnin valmentaja
- Yli 1000 kasvutarinassa mukana oloinen
- Referenssejä mm: Aalto yliopisto, Duudsonit Activity Park, mCare, Jungle Juice Bar, Solteq, Firstbeat Technologies, Grano, Otava, Cambridge, Cinia, Dingle



Sani Leino

- Top 100 Social Selling Influencer
- Asiakaskokemuksen ja myyntityön palkittu valmentaja, sosiaalisen myyntityön guru ja digitaalisen markkinoinnin asiantuntija



Teemu Kaakinen

- Myynnin johtamisen ja myyntityön vaikuttavuuden kehittäjä
- Yli 20 vuotta valmennuksia ja satoja kehitysprojekteja
- Referenssejä mm: Etera, Säästöpankki Optia, Kesko, Eläke Fennia, Lähivakuutus, Rautia, Indoor Group



Tuija Hietanen

- Vahva osaaminen henkilöstön kehittämisestä ja myynnin johtamisesta
- Yli 25 vuotta rautaista kokemusta
- Referenssejä mm: VR, Metso Paper, Kone, Valio, Capgemini, Konehuone, CGI, Fujitsu, Kemira, Lemminkäinen, MTV



ILMOITTAUDU MUKAAN!

- MIKÄ?** Vaikuttava Myyjä –valmennus
- KENELLE?** Myynnin tuloksellisuudesta vastuussa oleville henkilöille
- MIKSI?**
- Tunnistat myyntisi todelliset vahvuudet ja kehityskohteet
 - Saat konkreettisia neuvoja myyntityösi vaikuttavuuden kehittämiseksi
 - Modernisoit myyntiprosessisi tähän päivään
- MILLOIN?** 5.3.2019 alkaen
- MISSÄ?** Lahti
- HINTA** 2950€ (ALV. 0%)

Kysy, me vastaamme!

Varaa aika puhelinesittelyä varten, tai ole meihin suoraan yhteyksissä sinulle sopivana hetkenä.

Tutustu sisältöön ja ilmoittaudu osoitteessa:
balentor.fi/vaikuttava-myyja

Yhteyshenkilö:

Asiakkuusspesialisti Krista Räsänen, 050 435 4600

